

## Sie suchen eine neue Herausforderung?

Haben Sie Interesse an einer Arbeitsstelle in der zukunftssicheren Energie-Branche?

Frau Sylvia Olfe erwartet gerne Ihre aussagekräftige Bewerbung!



---

## Technischer Vertrieb Anlagenbau, Wärmetechnik und BHKW (m/w/d)

### Ihr Aufgabengebiet

- Technische Beratung der Kunden von der Konzeption, Planung und Umsetzung bis zum Betrieb von Wärme- und Kälteanlagen
- Betreuung von Bestandskunden und Akquise neuer Kunden – Planungsbüros, Stadtwerke und Wärmecontractoren - im Vertriebsgebiet Baden-Württemberg
- Kalkulation und Erstellen von Angeboten
- Kontinuierliches Beobachten des Marktes und der Wettbewerber im Verkaufsgebiet
- Gemeinsam mit dem Führungsteam entwickeln Sie Strategien für die Weiterentwicklung unseres Produkt- und Serviceportfolios

### Was Sie erwartet:

- Mitarbeit in einem in Baden-Württemberg führenden Unternehmen im Bereich Anlagenbau und Blockheizkraftwerke
- Leistungsgerechtes Gehalt mit neutralem Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Innovatives Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Dauerhafte Festanstellung in einer der zukunftssichersten Branchen
- Attraktives Arbeitsumfeld in einer der schönsten Gegenden Deutschlands
- Herausforderndes und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld

### Was Sie mitbringen:

- Sie verfügen über ein technisches Studium, sind Techniker oder Meister im Bereich Heizungsbau/Wärmetechnik/TGA oder weisen eine vergleichbare Qualifikation nach
- Idealerweise können Sie bereits Vertriebserfahrung im Bereich von Heiz- und Kühlsystemen vorweisen
- Hohe Kundenorientierung ist für Sie selbstverständlich
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet Baden-Württemberg
- Eintritt sofort oder nach Vereinbarung. Bitte richten Sie Ihre schriftliche Bewerbung an

[bewerbungen@messerschmid-energiesysteme.de](mailto:bewerbungen@messerschmid-energiesysteme.de)